

## Maison Mentorklubi

Maison Mentorprogrammi klubilise vormi on ellu kutsunud aegade muutuvuse kiirenemine ja vajadus efektiivse ning praktilise järelkoolituse järele just oma ettevõtte vajadustest lähtuvalt.

Maison Mentorklubi on loodud eelkõige neile, kes on meie koolitustel osalenud, kuid me liidame sobivusel ka uusi liikmeid. Mentorlusprogrammile eelneb igal juhul kohtumine/intervjuu mentorlusprogrammi eesmärkide ja nende saavutamise kava kinnitamiseks.

Mentorsuhte kestus: 3-6 kuud, kokku kuni 70 tundi. Selles sisaldub vähemalt 1 kohtumine igas kuus kas füüsiliselt kohapeal, õppereisina või online konsultatsioonina. Konkreetse programmi ja selle vormid kinnitame eelnevas intervjuus.

### Töövormid:

- Kontakttunnid ja e-konsultatsiooni erinevad vormid
- Teemade individuaal- ja grupianalüüsid (MS Teams, osaliselt kaetud videoõppega) kuni 8h/ kuus
- Teemakohased konsultatsioonid - kuni 3h kuus, vorm paindlik
- Iseseisvad analüüsid kuni 8h kuus
- Lõppraport – koostatakse koostöös (esitatakse nii investoritele kui kõigile osanikele)

Menteele<sup>1</sup> on ette nähtud kuni 10 tundi äriplaani (Word, Excel) läbi arutamiseks ja selle täiustamiseks vastavalt muutuvatele või täpsustuvatele oludele. Vajadusel pakutakse tasuta raamatupidamisprogrammi Backoffice ning soovi korral õppematerjalide mappi (kuu aja jooksul mentorsuhte lõpetamisest).

Mentorluse läbinutel on õigus nii mentorsuhte jooksul kui kahe kuu jooksul peale suhte lõppemist osaleda Maison boonusõppepäeval tasuta.

## Mentorsuhte tutvustus

**Mentorlus sobib neile, kel soov tegelikult oma äri käima saada, tahe analüüsida tegureid, mis mõjutavad käesolevat ettevõtet ja eneseteostuse edukust.**

Mentoriga analüüsitakse ettevõtlustegevuse aluseks olevate tegevuste seoseid, analüüsitakse veelkord läbi äriidee, kavandatava või arendatava ettevõtluse vorm,

<sup>1</sup> isik, keda mentor nõustab või koolitab



Graaf 1. Äriplaan on elus asi. Klõpsa!

turustusstrateegia, tootmise/teenuse pakkumise korraldus ja personalipoliitika, sh ettevõtte juhtimise strateegia ja taktika. Ühtlasi uuritakse Eesti ja oma kodukoha turgu valitud nišis ning võimalusi rakendada koostööd.

### Mentorluse eesmärk

Mentorluse käigus hinnatakse ettevõtlusplaani teostatavust, selle konkureerivaid lahendeid ja sobitumist oodatavasse elustiili. Analüüside tulemiks on täpsustunud arusaam oma idee teostatavusest, selle tasuvaks ja jätkuvaks muutmise printsiibid ning eeldused, ressursivajadus ning muudatused, mis tuleb läbi viia oma elus, et eesmärke saavutada.

Kursuse tulemiks on Wordis vormistatud äriplaani analüüs ja Excelis vormistatud edasise tegevuse analüüs, mis modelleerib äriplaani tulu-kulu voogusid kalendrikuude kaupa järgmise kolme kuu kuni kolme aasta jooksul.

[Vaata mentorlust tutvustavat programmi.](#)



Mentorprogramm ei ole alternatiiv Äriplaani koostamise kursusele vaid selle edasiarenduse ja parima rakendamise tugi.

### Mentorsuhte sisu

Analüüsi käigus käsitletakse vastavalt vajadusele valikut järgnevatest teemadest kuid, mitte piiratud nendega:

- 1) Sissejuhatus ettevõtlusse, vahe hobi, ühiskondliku tegevuse ja ettevõtluse vahel
- 2) Äriplaani analüüs, ressursid, kulu, tasuvus, protsess, suutlikkus
- 3) Mina ja minu ettevõtte, 21. sajandi tiimitöö
- 4) Mõtelda on mõnus, loevad aga numbrid

Mentorsuhte materjalid on vormistatud allalaaditavas vormis, soovi korral (väikese lisatasu eest) köidetud mapina või e-raamatu formaadis, äriplaani analüüs vajadusel ka MS Word'i ja Exceli failina (äriplaani tasuvushinnang). Testid ja harjutused Moodle keskkonnas (need on kaitstud ID kaardiga).

Mentorsuhtlus toimub pööratud klassiruumi stiilis, seminaride ja personaalsete konsultatsioonide vormis.

### Väljundid

Mentor-mentee suhte edukalt läbinu:

1. Tunneb paremini tänapäevase ettevõtluse üldisi aluseid, omab ettekujutust oma võimalustest ettevõtjana, selle arengu sihtidest. Suudab hinnata hobi ja töö vahet, teha valikuid ja seada fookust.
2. Näeb ettevõtluses väärtusloome võimalusi ja omab alus-ettevalmistust (*mindset*) tegutsemiseks ettevõtjana.

Alusta nüüd! [koolitus@maison.solutions](mailto:koolitus@maison.solutions)

3. On seadnud endale realistlikud eesmärgid, oskab nendeni jõuda; usub, et tema unistuste elustiil on saavutatav ja ta on muutuste juhtija oma ja lähedaste elus.
4. Omab töötavat ja arenevat äriplaani oma ettevõtte arendamiseks;
5. Oskab hinnata oma äriideed ja selle edukust turukontekstist tulenevalt.
6. Mõistab paremini tänapäevaseid majandusprotsesse ning õpib leidma ja kasutama avanevaid turuvõimalusi ettevõtluses.
7. Suudab hinnata konkreetset ettevõtluskeskkonda, konkurentsi ja tarbijakäitumist, leida neist tulenevaid turunišše ja kasumlikke ärivõimalusi ning maandada äririske.
8. Tunnetab paremini oma ettevõtte ja selle tootmistegevuse korralduse ning tänapäevase väike-ettevõtte personalijuhtimise põhimõtteid.
9. Oskab kasutada õppematerjale oma ettevõtluse planeerimisel, suudab koostada 30, 60 ja 90 päeva kava oma ettevõtte juhtimiseks ning näha 1-3 aasta visiooni.
10. On paremini teadlik ühiskondliku keskkonna, tehnoloogia ja sotsiaalmajanduslikest muutustest ning oskab hinnata sellest tulenevaid riske ning võimalusi.
11. Oskab ennast paremini hinnata ettevõtja ja ettevõtte juhina, näeb arenguteed endale ja oma äriideele.
12. Suudab edasi arendada realistlikku äriplaani, sh teha finantsprognose, hinnata erinevaid äristrateegiaid ning valida sobivaima äristrateegiaid ettevõtte edukaks toimimiseks valitud turul.

### Sihtgrupp

Maison Mentorklubist võivad eelkõige alustavad või arenevad väikeettevõtjad kuid kasulikku leiavad ka nt omavalitsused, MTÜd, kodanikuühendused, töötavad hobistid või oma ameti tõttu firma edenemise eest vastutajad.

**Individaalne mentorlus** sobib väikestele ja keskmise suurusega ettevõtetele, nn ühemehe/-pere firmast väiksema tootmisüksuseni.

### Kursuse toimumiskoht

Kursus toimub (kombineeritult):

- Grupitöö ja harjutuskavad internetis
- Kontaktunnid Tallinna kesklinnas
- Tellimisel mõnes teises Eestimaa asustatud paigas (vähemalt 3 osalejat)
- Kodused harjutused ja iseseisvad analüüsid oma ettevõtluse sihtpaigas

## Mentorsuhte alustamise tingimused

Osalemise eeltingimused:

- Valitud keele (eesti/vene/inglise) oskus kõnes ja kirjas
- vähemalt keskharidus
- töö toimub Microsoft Office programme kasutades. Kursusel osaleja oskab kasutada vähemalt MS Word'i ja Excel'i.
- arvuti kasutamise võimalus
- interneti olemasolu
- soov ennast arendada ja tulemusteni jõuda.

Me hoolime oma menteede puutumatuses: äriplaani konsultatsioonid ja isiksuse arengu konsultatsioonid on privaatsed, grupis arutatakse üldisi printsiipe ja vormistamist.

Mentorsuhte lõpul valminud äriplaani analüüs on mentee omand.

## Õpitulemuste hindamine ja kursuse lõpetamine

Mentorsuhte tulemuslikkuse hindamise aluseks on koostatud äriplaani analüüs (Word+Exceli fail). Kodused harjutused ja analüüsid peavad olema teostatud vastavalt kokku lepitud graafikule, läbitud kõik õppetunnid valitud keskkonnas ja osaletud >80% kontakttundidest. Vajadusel lepitakse kokku lisatunnid ja nende tasustamine.

## Kursuse läbimisel väljastatav dokument

Menteedele väljastatakse kursuse lõpul selle läbimist ja teadmiste omandamist kinnitav TUNNISTUS. Tõendile märgitakse läbitud teemad ja tulemus.

## Õppekava nimetus: Äriplaani koostamine ja modelleerimine

**Õppesuund:** Ärinduse, halduse ja õiguse interdistsiplinaarne õppesuund

**Õppekavarühm:** Ärinduse, halduse ja õiguse interdistsiplinaarne õppesuund

## Kursusele registreerumine

Kursusel saavad osaleda kõik huvilised, kes vastavad nõudmistele. Töötukassa kaudu osalemiseks tuleb esitada sooviavaldus kas Töötukassa nõustaja kaudu või otse koolitajale, suhe algab sel juhul Töötukassa kinnituskirja laekumisel.

## Koolitaja

Maison Solutions OÜ. Registri kood: 11058770.

Alusta nüüd! [koolitus@maison.solutions](mailto:koolitus@maison.solutions)

## Sinu mentor

Mentorlusmaterjalid on kokku pannud ja vormistanud [Tuuli Stewart](#). Seda on aidanud vormida mitmed rahvusvaheliselt tunnustatud mentorid. Töö läbiviimiseks on koostatud vajalikud konspektid ja õppevahendid.

Kõigil ekspertidel, keda Maison Mentorklubi soovib või lisab suhtesse, on piisav kogemus, nad lähtuvad Maison koolituse põhimõtetest.

Tuuli Stewart on läbinud doktoriõppe Tallinna Ülikoolis (riigiteadus) omab kaht magistrikraadi, sh EMBA (Ameerika kõrgemast äri ja tehnoloogiakoolist Quantic).



Graaf 2. Kuula ja mõtle kaasa

- [Tuuli Stewart](#) on õpetanud ja juhendanud EBSis, Tallinna Ülikoolis ja Euroakadeemias. Koolitajana tegutsenud >20 aastat nii Ameerikas, Norras, Iisraelis kui mujal. Juhendab kolmes keeles. Tuuli on EBS mentorkvalifikatsiooni omanik ja KÜSK [arenguekspert](#).

Mentorina kannab õpetamisfilosoofias holistilisi väärtusi, on olnud tegev ca 20 a. Juhendajana väärtustab individuaalset lähenemist, loovust ja lahendustele orienteeritust. Paljukultuursuse kogemus on andnud võime näha rohkem kui ühte lähenemist.

Menteedes hinnatakse omaalgatust, eneseväljenduse vabadust, austust teiste suhtes, ausust ja tahet areneda kartmata selle nimel pingutada.

Mentor ei piira suhtlemist ei sooliselt ega vanuseliselt, kuid Maison Mentorklubi peab oluliseks just **naiste ettevõtluse edendamist ja julgustamist alternatiivina töötusele või alla võimete palgatööle.**

Soovitame juurde vastavalt vajadusele:

- Sotsiaalmeedia tugi 21. sajandi ettevõtluses
- Äriplaani koostamine
- 21. sajandi turundus

Algavad kursused leiad kas Maison koolituste [kodulehelt](#), Maison [FB grupist](#), Töötukassa [koolitustest](#) või [SIIT](#).

Peatse kohtumiseni!